

Gehe mit deinem Wissen auf Safari: Die wahren Bedürfnisse erkennen

Worin bestehen die wahren Bedürfnisse deiner potenziellen Interessenten und Kunden? Die Beantwortung dieser Frage ist mit der Beobachtung von Tieren vergleichbar. Erst in freier Wildbahn erfährst du etwas über ihre wahre Natur. Um also als Experte im Internet herauszufinden, ob es sich auch tatsächlich lohnt, ein bestimmtes Produkt oder eine Dienstleistung umzusetzen, solltest du in einer Google Suche einmal die folgenden Keywords mit solchen Begriffen und Phrasen verbinden, die deine Zielgruppe und deren Bedürfnisse am besten charakterisieren. Solltest du noch Ergänzungen haben, dann ist in der rechten Spalte Platz dafür!

- Forum
- Mailing List
- Hilfe
- Diskussion
- Tutorial
- FAQs
- Reviews
- Community
- Gruppe
- Blog

- Chat
- Telefonat
- Umfrage
- WhatsApp Sprachnachricht
- Facebook Gruppe
- Problem
- Ratschlag
- Frage
- Kunde
- Klient

- Deine Ergänzungen?**
-
-
-
-
-
-
-
-
-